



PROGRAMA DE ACTUALIZACIÓN ESPECIALISTA EN GESTIÓN DE VENTAS CON VALOR AGREGADO

Del 20 de agosto

al 12 de diciembre

RESERVAS E INSCRIPCIONES
capacitaciones@cainco.org.bo
Telfs. 338 3341 - 338 3309

ver
más



750-08322

ALIADOS ESTRATÉGICOS

BANCO GANADERO



AUSPICIADORES



PROGRAMA DE ACTUALIZACIÓN ESPECIALISTA EN GESTIÓN DE VENTAS CON VALOR AGREGADO



Del 20 de agosto

al 12 de diciembre

CONTENIDO TEMÁTICO

- **MÓDULO I:**
Negociación y ventas con valor agregado - VALUE ADDED SELLING
- **MÓDULO II:**
Técnicas de ventas - SALES VALUE
- **MÓDULO III:**
Psicología comercial - NEUROVENTAS
- **MÓDULO IV:**
Servicio de Postventa - CONSUMER SERVICE
- **MÓDULO V:**
Liderazgo y Coaching - INNER GAME

INSTRUCTOR

Lic. Paul Renan Balderrama Villazon
Licenciado en Administración de Empresas y Abogado titulado, Coach y Capacitador certificado - Participó en el curso de entrenamiento (Train the Trainer) en Ginebra, Suiza. A la fecha ha realizado exposiciones y capacitaciones en Santiago de Chile, en Lima, Perú y Asunción, Paraguay. Con más de 20 años de experiencia en el área de ventas y marketing. Trabajó como Gerente Regional en la empresa ADM SAO – Archer Daniels Midland - Sociedad Aceitera del Oriente por más de 16 años. Anteriormente trabajó en UNILEVER desempeñando funciones como Brand Manager detergentes OMO, Project Manager en Helados Bresler y Gerente de Alimentos. Participando en varios talleres de formación, actualización y workshops en Chile, Venezuela y Perú. Actualmente capacitador en CAINCO, UPB y FUNDES.

RESERVAS E INSCRIPCIONES
Av. Las Américas N° 7
Iris Chávez
T: 3 - 383341
iris.chavez@cainco.org.bo

INVERSION
Empresas asociadas Bs. 1.600
Público en general Bs. 1.850

Del 20 de agosto al 12 de diciembre
de 2018
De 19:00 a 22:00 Hrs.



750-08322

capacitaciones@cainco.org.bo

ALIADOS ESTRATÉGICOS

AUSPICIADORES

