

PROGRAMA DE ACTUALIZACIÓN ESPECIALISTA EN GESTIÓN DE VENTAS CON VALOR AGREGADO

17 de septiembre 2018 a 16 de enero 2019

RESERVAS E INSCRIPCIONES

capacitaciones@cainco.org.bo
Telfs. 338 3341 - 338 3309



750-08322



ver más

ALIADOS ESTRATÉGICOS



AUSPICIADORES



www.cainco.org.bo

PROGRAMA DE ACTUALIZACIÓN ESPECIALISTA EN GESTIÓN DE VENTAS CON VALOR AGREGADO

17 de septiembre 2018

a 16 de enero 2019



CONTENIDO TEMÁTICO

● MÓDULO I:

Negociación y ventas con valor agregado - VALUE ADDED SELLING

● MÓDULO II:

Técnicas de ventas - SALES VALUE

● MÓDULO III:

Psicología comercial - NEUROVENTAS

● MÓDULO IV:

Servicio de Postventa - CONSUMER SERVICE

● MÓDULO V:

Liderazgo y Coaching - INNER GAME

INSTRUCTOR

Lic. Paul Renan Balderrama Villazon

Licenciado en Administración de Empresas y Abogado titulado, Coach y Capacitador certificado - Participó en el curso de entrenamiento (Train the Trainer) en Ginebra, Suiza. A la fecha ha realizado exposiciones y capacitaciones en Santiago de Chile, en Lima, Perú y Asunción, Paraguay. Con más de 20 años de experiencia en el área de ventas y marketing. Trabajó como Gerente Regional en la empresa ADM SAO – Archer Daniels Midland - Sociedad Aceitera del Oriente por más de 16 años. Anteriormente trabajó en UNILEVER desempeñando funciones como Brand Manager detergentes OMO, Project Manager en Helados Bresler y Gerente de Alimentos. Participando en varios talleres de formación, actualización y workshops en Chile, Venezuela y Perú. Actualmente capacitador en CAINCO, UPB y FUNDES.

RESERVAS E INSCRIPCIONES

Av. Las Américas N° 7

Iris Chávez

T: 3 - 383341

iris.chavez@cainco.org.bo

INVERSION

Empresas asociadas Bs. 1.600
Público en general Bs. 1.850

17 de septiembre 2018 a 16
de enero 2019
De 19:00 a 22:00 Hrs.



750-08322

capacitaciones@cainco.org.bo

ALIADOS ESTRATÉGICOS



AUSPICIADORES

