

Organiza:



Aliado:



# CONVOCATORIA ABIERTA

# DEMO PITCH

# 2026

Organizaciones de apoyo:





# CONVOCATORIA

# DEMO PITCH 2026

El Demo Pitch es un espacio de alta visibilidad y conexión estratégica dentro de VCILAT 2026, organizado por Santa Cruz Innova, la Agencia de Innovación de CAINCO, en el marco de la Feria de Innovación & Emprendimiento 2026. Este escenario reunirá a startups previamente seleccionadas para presentar su pitch en vivo ante una audiencia de alto impacto, conformada por inversionistas, fondos de venture capital, fondos de inversión de impacto, corporaciones, instituciones del ecosistema y aliados estratégicos.

Esta iniciativa tiene como objetivo fortalecer el ecosistema emprendedor boliviano, impulsando la proyección de startups nacionales que se encuentran en distintas etapas de crecimiento y que buscan acceder a capital para escalar sus soluciones. Además de brindar visibilidad, el Demo Pitch promueve oportunidades concretas de inversión, colaboración y expansión para los emprendimientos participantes.

# CONVOCATORIA A STARTUPS BOLIVIANAS

¿Estás listo para conectarte con los principales actores del capital emprendedor en Latinoamérica, incluyendo inversionistas ángeles, fondos de venture capital y de inversión de impacto?

Presenta tu pitch el 30 y 31 de julio en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia, en el VCILAT, el evento que reúne a más de 15 fondos de inversión, aceleradoras, inversionistas ángeles y líderes del ecosistema de emprendimiento de Bolivia y América Latina.

Esta iniciativa busca conectar a emprendedores con aliados estratégicos, inversionistas y actores clave del ecosistema, generando oportunidades de vinculación y aprendizaje.





# QUIÉNES PUEDEN POSTULAR?

## Startups bolivianas elegibles:

- Que se alineen con alguna de las dos categorías descritas en la Tabla 1.
- Que estén en búsqueda activa de inversión, alianzas estratégicas y/o mayor visibilidad a nivel regional.
- Que desarrollen soluciones basadas en tecnología, enfoquen su modelo de negocio en impacto positivo o propongan innovaciones relevantes para la región.

	CATEGORÍA	DESCRIPCIÓN	OPORTUNIDAD
A	<b>Fase MVP - Negocios con tracción sin rondas de levantamiento de capital</b>	<p>Startups con clientes o usuarios activos, ingresos demostrables o pilotos pagados.</p> <p>Modelo de negocio definido.</p> <p>Startups sin inversión levantada.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Hacer su pitch frente a potenciales inversionistas nacionales e internacionales.</li> <li>● Un jurado seleccionará a una startup de esta categoría para acceder a una beca de inmersión a otro país auspiciada por FUNDA-PRÓ</li> </ul>
B	<b>Fase PMF (Product Market Fit) Startups con inversión previa o con potencial de rondas de inversión pre-semilla o post-semilla</b>	<p>Startups en etapa de crecimiento y en preparación para escalar.</p> <p>Product Market Fit demostrado.</p> <p>Startups que ya levantaron capital (pre-seed, seed o post-seed) o están listas para levantar una próxima ronda.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● Hacer su pitch frente a potenciales inversionistas nacionales e internacionales.</li> <li>● Un jurado seleccionará a una startup de esta categoría para acceder a una beca de inmersión a otro país auspiciada por FUNDA-PRÓ</li> </ul>

*Nota: Se seleccionará aproximadamente a 6 startups por categoría.*

*Nota:*

*Se considera una startup boliviana aquella que cuente con al menos una persona fundadora de nacionalidad boliviana y cuya solución se encuentre implementada en Bolivia.*





# CUÁLES SON LOS CRITERIOS DE SELECCIÓN?

Para garantizar un proceso de selección transparente y riguroso, se conformará un Comité Evaluador encargado de revisar todas las postulaciones recibidas para las dos categorías establecidas. Este comité aplicará los criterios de evaluación previamente definidos y que se enlistan a continuación.

## Categoría A – Fase MVP

### Negocios con tracción sin rondas de levantamiento de capital

CRITERIO	DESCRIPCIÓN
<b>Tracción</b>	Usuarios, clientes o ingresos activos. Piloto mínimo con 1 a 10 usuarios.
<b>Modelo de negocio</b>	Claridad, rentabilidad y sostenibilidad.
<b>Diferenciación</b>	Ventaja competitiva frente a otras soluciones.
<b>Escalabilidad</b>	Potencial de crecimiento nacional/regional.
<b>Pitch deck (PDF)</b>	Documento visual que acompaña un <b>pitch</b> para mostrar por qué el proyecto tiene valor y potencial

## Categoría B – Fase PMF (Product Market Fit)

### Startups con inversión previa o con potencial de rondas de inversión pre-semilla o post-semilla

CRITERIO	DESCRIPCIÓN
<b>Inversión previa o proyección</b>	Claridad del uso de fondos y ronda actual.
<b>KPIs y métricas clave</b>	Indicadores de desempeño (CAC, LTV, MRR, etc.)
<b>Escalabilidad regional</b>	Posibilidad real de expansión LATAM/global.
<b>Atracción para inversionistas</b>	Madurez y atractivo para fondos.



# QUÉ BENEFICIOS OBTIENES SI ERES SELECCIONADO?

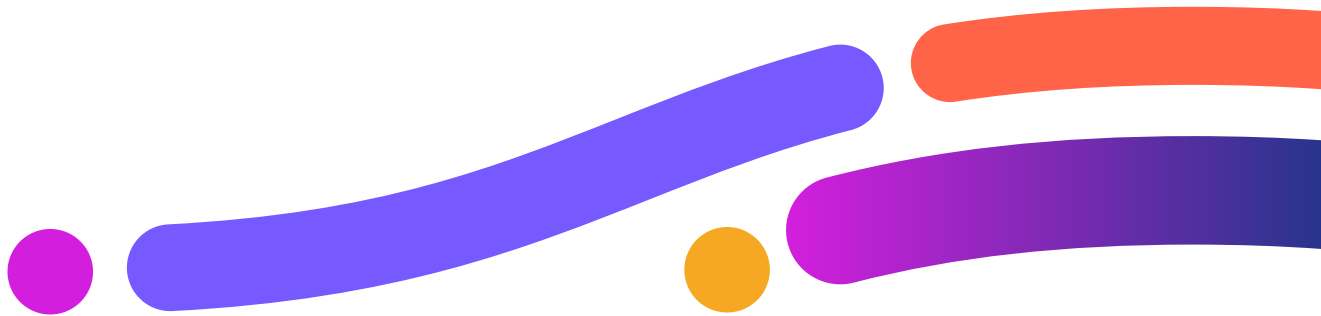
- Capacitación y mentoreo previo para preparar tu pitch.  
Espacio exclusivo en la agenda oficial del evento.
- Conexiones con potenciales inversores y aliados.  
Una (1) beca de inmersión internacional por categoría, esta beca es impulsada por FUNDA-PRÓ.
- Entre las startups seleccionadas se sortearán aproximadamente 10 stands de 2x2 m en el Showcase de la Feria de Innovación y Emprendimiento

**POSTULA HASTA EL 15 DE JUNIO AQUÍ:**

<https://innovasantacruz.acceleratorapp.co/apply/program/postulacion-demo-pitch-fi-2026>

## CRONOGRAMA

ACTIVIDAD	FECHA	COMENTARIOS
Lanzamiento de la convocatoria	29 de mayo	
Cierre de postulación	15 de junio	
Publicación de seleccionados	15 de julio	
Entrenamiento - Coaching	20 de julio	Entrenamiento virtual
Ensayo general	29 de julio	FEXPOCRUZ
Demo Pitch en el VCILAT	30 y 31 de julio	FEXPOCRUZ – Salón Chané



## Requisitos de Postulación y Validación de Información

Con el objetivo de garantizar un proceso de evaluación transparente, ordenado y alineado a estándares utilizados por fondos de inversión y aceleradoras, las startups postulantes al Demo Pitch 2026 deberán cumplir obligatoriamente con los siguientes requisitos:

### 1. Documentación e información requerida

Las startups deberán completar el formulario de postulación y adjuntar toda la información solicitada según la categoría a la que postulan (MVP o PMF), incluyendo materiales que permitan evaluar el nivel de madurez, potencial de escalabilidad y oportunidad de inversión del emprendimiento.

Entre los documentos y materiales mínimos requeridos se encuentran:

- Pitch Deck actualizado en formato PDF.
- Información detallada del equipo fundador.
- Evidencia del producto, solución o plataforma.
- Métricas relevantes del negocio según etapa de desarrollo.
- Página web, landing page o demo del producto (si aplica).
- Redes sociales o canales oficiales del emprendimiento.
- Información comercial, financiera o de tracción relevante para evaluación.
- La organización podrá solicitar documentación adicional o aclaraciones complementarias durante cualquier etapa del proceso de evaluación.

### 2. Acceso público a enlaces y archivos

Todos los enlaces compartidos dentro de la postulación deberán encontrarse habilitados con acceso público y permisos activos para visualización y revisión por parte del Comité Evaluador.



Es responsabilidad exclusiva de la startup verificar previamente que:

- Los links funcionen correctamente.
- Los archivos no tengan restricciones de acceso.
- Los documentos estén completos y actualizados.

La organización no se responsabiliza por enlaces vencidos, archivos dañados, accesos restringidos o documentación inaccesible que impida la correcta evaluación de la postulación.

Las postulaciones con información incompleta o inaccesible podrán ser observadas o descalificadas automáticamente del proceso.

### **3. Veracidad, consistencia y validación de información**

Toda la información proporcionada por la startup deberá ser verídica, consistente y comprobable, reflejando el estado actual del emprendimiento al momento de la postulación.

Los organizadores del DEMO PITCH y el Comité Evaluador se reservan el derecho de realizar procesos de validación inicial sobre información relacionada a:

- Existencia y funcionamiento del producto o solución.
- Tracción comercial, usuarios o clientes activos.
- Métricas financieras o comerciales reportadas.
- Composición y experiencia del equipo fundador.
- Nivel de madurez de la startup y coherencia con la categoría seleccionada.
- Presencia digital, tecnológica y operativa del emprendimiento.

En caso de identificarse información falsa, inconsistente o que no corresponda con la categoría de postulación seleccionada, la organización podrá:

Solicitar aclaraciones adicionales.

Descalificar la postulación en cualquier etapa del proceso.

El envío de la postulación implica la aceptación total de estas condiciones y la autorización para que la información presentada sea revisada exclusivamente con fines de evaluación y selección.



# COMPROMISO DE SEGUIMIENTO

Las startups seleccionadas deberán comprometerse a compartir información sobre los resultados e impacto de su participación en el Demo Pitch. Esta información será recabada en 3 momentos: el mismo día del pitch, un mes después (agosto) y en diciembre.

El objetivo es evaluar la trascendencia de las conexiones generadas, interés de inversores, alianzas estratégicas u otras oportunidades emergentes.

Nota: El founder de la startup seleccionada tendrá un precio preferencial en el costo de la entrada de la FI.

# DUDAS O CONSULTAS

Escríbenos a:



[santacruz.innova@cainco.org.bo](mailto:santacruz.innova@cainco.org.bo)



62144046

